

Olá,

Ter uma mente aberta em relação a novos produtos, estratégias e modelos de negócios parece ser um fator crítico para o sucesso, mas como isso se desenvolve?

Você pode viajar e conhecer outras culturas ou ler ficção e expandir a sua imaginação, mas a maneira mais prática de expandir o horizonte mental é o networking.

Conhecer pessoas de diferentes origens nos coloca em contato com outras experiências que, em geral, impactam nossa maneira de pensar e d ver o mundo.

Este mês dediquei boa parte do conteúdo para explorar esse tema. Compartilho experiências que, espero, você pode aplicar no seu próprio negócio ou carreira profissional.

Claudio Nasajon

Nesta edição

(Para abrir os links em outra aba/janela, clique com o botão direito do mouse)

CONVERSA EMPRESARIAL

_____Pg. 2

GESTÃO & NEGÓCIOS

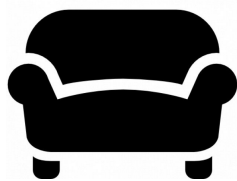
_____Pg. 3

GESTÃO EMPRESARIAL

_____Pg. 4

Minuto-gestão

_____Pg. 5



CONVERSA EMPRESARIAL

13/03/2019 - Dobre a sua produtividade com Timeboxing



Desde que comecei a colocar as tarefas diretamente na agenda, minha produtividade dobrou. Neste vídeo eu compartilho o que fiz e que resultados obtive.

20/03/2019 - Precificação com base em custo ou valor

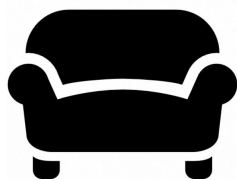


A precificação com base no custo é ridicularizado por qualquer guru de marketing, mas ainda pode ser a melhor forma de precificar o seu produto ou serviço.

27/03/2019 - Gestão de compras x cadeia de suprimentos



A gestão de compras precisa ser encarada como "supply management" para considerar estoques, tendências de mercado e diferenças entre fornecedores.



GESTÃO & NEGÓCIOS

14/03/2019 - A sua máquina já pifou antes?



Saiba como priorizar as demandas dos seus clientes para poder atendê-las de acordo com a sua importância e urgência, aumentando a sua produtividade.

21/03/2019 - Inteligência não é tudo

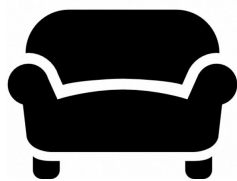


Há casos em que pessoas "menos inteligentes" conquistam "melhores resultados". Entenda por que isso acontece e como evitar o auto-boicote.

28/03/2019 - Achei de primeira. Pego ou procuro mais?



Às vezes achamos algo na 1ª tentativa, mas em vez de pegar e partir para outra, continuamos buscando outras opções. Veja por que isso é um erro e como evitá-lo.



GESTÃO EMPRESARIAL

[12/03/2019 - Como agir depois de um evento](#)



Depois de uma feira é preciso dedicar algum tempo ao processamento das informações para obter o máximo benefício do investimento

[19/03/2019 - O que a diversidade tem a ver com negócios](#)

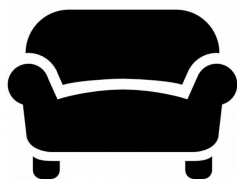


Hoje é comum as empresas oferecerem benefícios para reter talentos, só que nada funciona se os funcionários não estiverem confortáveis no ambiente de trabalho

[26/03/2019 - ERP - Como fazer o seu funcionar](#)



Não basta selecionar o ERP certo para o seu negócio. É preciso também criar condições adequadas para implementá-lo e fazer a migração de sistemas legados.



SALA

VIP

Conteúdos publicados na Sala VIP de Claudio Nasajon em MAR/19

Pg. 5 de 5

Minuto-gestão

[01/03 - Impacto](#)

[12/03 - Saída](#)

[21/03 - Equilíbrio](#)

[04/03 - Carreira](#)

[13/03 - Timeboxing](#)

[22/03 - Problemático](#)

[05/03 - Incômodo](#)

[14/03 - Férias](#)

[25/03 - Eficiência](#)

[06/03 - Aberto](#)

[15/03 - Inclusão](#)

[26/03 - Transparência](#)

[07/03 - Longe](#)

[18/03 - Criatividade](#)

[27/03 - Desempenho](#)

[08/03 - Relaxe](#)

[19/03 - Reuniões](#)

[28/03 - Miniférias](#)

[11/03 - Redefinição](#)

[20/03 - Ignorado](#)

[29/03 - Licença](#)